



TRADITION. QUALITÄT. LEIDENSCHAFT.

SALES MANAGER (w/m/d) VERTRIEB NATIONAL UND BENELUX

BEWERBEN SIE SICH JETZT!

Ein guter Mix aus Perfektionismus und Pragmatismus ist Ihr Schlüssel zum erfolgreichen Abschluss? Sie möchten Prozesse, Strukturen und Produkte aktiv mitgestalten? Dann machen Sie Karriere bei Röwer & Rüb, dem Marktführer für Premiumprodukte rund um die Reitanlage. Seit über 40 Jahren erfüllen wir als renommiertes, weltweit agierendes Unternehmen nahezu jeden Kundenwunsch – von der einzelnen Pferdebox bis zur größten Fütteranlage der Welt.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen **Sales Manager (w/m/d)** für das **Vertriebsgebiet Belgien, Niederlande, Luxemburg und Südwestdeutschland** – gern mit Basis im Homeoffice.

Das werden Ihre Aufgaben sein:

- In unserem Team Export übernehmen Sie ein spannendes Vertriebsgebiet, betreuen unsere anspruchsvollen Neu- und Bestandskunden von der Erstberatung bis zur Abnahme und generieren in der Akquise neue Projekte.
- Sie berichten direkt an die Vertriebsleitung und unterstützen mit Ihrer Expertise und gründlicher Analyse des Marktgeschehens die Optimierung der Vertriebsprozesse.
- An den Schnittstellen zur Projektabteilung und zum Vertriebsinnendienst schätzt man Sie als kompetenten Ansprechpartner (w/m/d).
- Als Projektmanager (w/m/d) laufender Aufträge überwachen Sie Termine und kommunizieren zeitnah und auf kurzem Weg mit allen beteiligten Abteilungen.
- Sie beraten und führen unsere Händler, geben Produktschulungen und erstellen Angebote.
- Gemeinsam mit dem Vertriebsleiter entwickeln Sie Vorgehensweisen zur Umsetzung und Weiterentwicklung der Unternehmenstrategie und Produktportfolios.

Dafür bringen Sie Folgendes mit:

- Eine gute Basis ist eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, alternativ ein Studium mit technischem und/oder betriebswirtschaftlichem Fokus.
- Vielleicht haben Sie z. B. Erfahrung aus der Projektleitung im Bau bzw. Anlagenbau oder Sie sind als Vertriebsstechniker bzw. Vertriebsingenieur (w/m/d) unterwegs gewesen.
- Entscheidend ist für uns Ihre Berufserfahrung im Vertrieb oder Sales Management sowie Ihre Freude an der Arbeit im Außendienst und Ihre Affinität zum Reitsport.

- Sie haben ein ausgeprägtes Verkaufstalent mit Überzeugungskraft und entwickeln Zielsetzungen, die Sie selbständig und zugleich kooperativ umsetzen.
- In der Zusammenarbeit mit unseren Händlern setzen Sie auf konstruktives Feedback und identifizieren sich mit der bei uns gelebten gegenseitigen Wertschätzung.
- Für diese Vertriebsposition bringen Sie Reisebereitschaft (etwa 10 - 20%) und sehr gutes Englisch und Französisch in Wort und Schrift mit - weitere Fremdsprachenkenntnisse sind willkommen, vorzugsweise Niederländisch.
- Ihr Wohnsitz befindet sich idealerweise im Großraum Aachen oder an einem Ort, von dem aus Sie Ihre Vertriebsregion gut erreichen können.
- Bewerben Sie sich auch, wenn Sie sich für den nationalen Vertrieb interessieren und Ihre Fremdsprachenkenntnisse ausbauen möchten.

Was Sie von uns erwarten dürfen:

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle Tätigkeit und eine leistungsgerechte Vergütung in einem familiären und zugleich dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien. Freuen Sie sich auf ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld im Reitsport und umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten.

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail bei **Frau Katy Schaarschmidt** unter bewerbung@roewer-rueb.de

RÖWER & RÜB

LEBENSÄUERE FÜR PFERDE. SEIT 1867

Röwer & Rüb GmbH Syker Straße 205-213 27321 Thedinghausen www.roewer-rueb.de
T +49 4204 9140-0 F +49 4204 9140-60 E info@roewer-rueb.de

